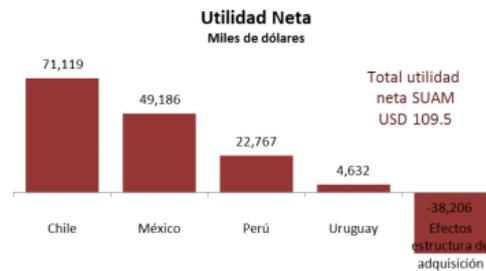


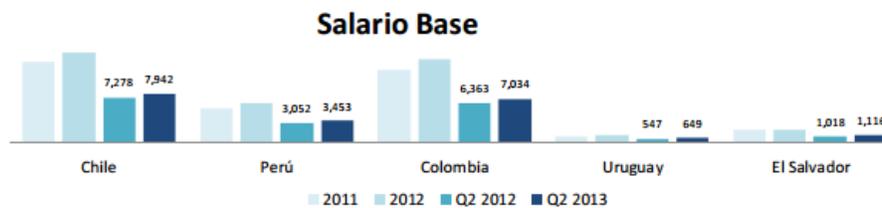
En cuanto a Sura Asset Management, compañía número uno en pensiones en Latinoamérica y experta en ahorro e inversión, presentamos los principales logros durante el primer semestre de 2013:

- SURA Asset Management continúa con su crecimiento y expansión en el negocio de pensiones. En Perú a través de AFP Integra, se adquirió el 50% de las acciones de BBVA AFP Horizonte, cuyo monto total ascendió a USD 514 millones. Con esta participación AFP Integra se convierte en el líder en pensiones en Perú con una participación de mercado superior al 40% sobre AUM.
- Igualmente viene ampliando su oferta de valor con un portafolio de productos que acompañen a sus clientes durante todo el ciclo de vida, tanto en la etapa de acumulación como en la de des-acumulación. En este sentido:
  - Se firmó en México un contrato de compraventa con Grupo Valores Monterrey para adquirir la sociedad Primero Seguros Vida S.A., destinada a la venta de seguros de vida.
  - En Chile se firmó un acuerdo de distribución de Fondos con Black Rock, lo cual diferencia a SURA teniendo exclusividad para dicha distribución.
  - En Colombia se culminó con éxito la fusión entre AFP Protección y AFP ING, adicionalmente Protección firmó un acuerdo de distribución de Seguros de Vida con Suramericana en El Salvador y Colombia y de esta forma ampliar la oferta de valor para los clientes.
  - En Uruguay se realizó el lanzamiento comercial de una administradora de fondos de inversión - AFISA SURA.
  - En El Salvador se creó la compañía SUAM Corredora de Seguros S.A. para la distribución de seguros de vida.
- Desde este año, en los distintos países se vienen adelantando un proceso de simplificación a efecto de llegar a una estructura societaria simple y clara. Cada país agrupará a las compañías locales de pensiones, seguros, ahorro e inversión a través de un vehículo denominado SURA Asset Management más el nombre del país. Como parte de este proceso, la Compañía realizó el movimiento de los co-inversionistas de SURA Asset Management España S.L. a SURA Asset Management S.A., compañía colombiana.
- Se realizó el prepago de la deuda en Chile por USD 85 millones, con el fin de centralizar la deuda en SURA Asset Management S.A. con mejores tasas, evitando la subordinación y logrando ahorros superiores a USD 20 millones en 2013 (USD 2 millones por menor tasa y 18 en eficiencias fiscales).

En cuanto a las cifras financieras consolidadas proforma de SURA Asset Management el resultado después de impuestos ascendió a USD 109.4 millones, cifra que se ve afectada por gastos no recurrentes relacionados con el cambio de marca, transición y amortización de intangibles, entre otros. Es importante aclarar que estos resultados no incluyen los resultados de la AFP Protección en Colombia ni AFP Crecer en El Salvador ya que estas compañías no consolidan en SURA Asset Management España S.L.



Los ingresos operacionales cerraron en USD 856.4 millones. Estos buenos resultados se explican principalmente por el mejoramiento en el ingreso por comisiones, primas emitidas y retorno de las inversiones. El ingreso neto por comisiones presenta un crecimiento explicado por una mayor base salarial, la cual se ha incrementado en la región en promedio un 10.6%.



El EBITDA de las compañías filiales ascendió a USD 179.1 millones, en el cual Chile contribuye con un 38.2%, México con un 36.6%, Perú con un 22.2%, y finalmente Uruguay con un 3.0%.

EBITDA	
Chile	68,449
México	65,473
Perú	39,752
Uruguay	5,393
<b>Sura Asset Management</b>	<b>179,068</b>

Por otro lado, los gastos administrativos cerraron en USD 663.4 millones, con un crecimiento controlado que se explica principalmente por desfases en la ejecución e iniciativas de control de gastos. El retorno neto de las inversiones fue negativo, producto del desempeño de los mercados especialmente a nivel regional, el cual se ve reflejado en el retorno de la reserva legal de pensiones.



Los activos administrados, incluyendo a la AFP Protección y AFP Crecer, ascendieron a USD 103.4 billones, pertenecientes a 15.9 millones de clientes en Latinoamérica, distribuidos de la siguiente manera:

- Chile contribuye con USD 36.0 billones en AUM y 2.0 millones de clientes
- México con USD 24.1 billones en AUM y 6.1 millones de clientes
- Perú con USD 10.6 billones en AUM y 1.4 millones de clientes (No incluye cifras de la adquisición del 50% de Horizonte)
- Colombia con USD 27.6 billones en AUM y 4.8 millones de clientes
- Uruguay con USD 1.9 billones en AUM y 295 mil afiliados
- El Salvador con USD 3.3 billones en AUM y 1.3 millones de afiliados



Los activos administrados de USD 103.4 billones presentan un aumento del 9.9% con respecto al año anterior (USD 94.1 billones), pero una disminución del 8.1% con respecto al trimestre anterior (USD 112.5 billones), esta disminución se debe principalmente por los efectos de las tasas de cambio en los portafolios y el desempeño de los mercados a nivel mundial.

En los afiliados de pensiones obligatorias tenemos un incremento del 1.5% con respecto al año anterior cerrando en 14.6 millones de afiliados a junio de 2013.

