

En cuanto al desempeño de las filiales operativas de SURA Asset Management, el resultado después de impuestos ascendió a USD 197.1 millones, cifra que se ve afectada por gastos no recurrentes relacionados con el cambio de marca, transición, amortización de intangibles, entre otros. Es importante aclarar que dados los efectos contables de la estructura de la adquisición y el domicilio de la sub-holding que consolida estos resultados, la utilidad neta consolidada de SURA Asset Management España cierra en USD 130.5 millones.

Los buenos resultados se explican principalmente por el mejoramiento en el ingreso por comisiones y en el retorno de las inversiones. El EBITDA de las filiales ascendió a USD 293.0 millones, en el cual Chile contribuye con un 39.5%, México con un 33.6%, Perú con un 18.6%, Colombia con un 4.8% y finalmente Uruguay con un 3.5%.

El ingreso neto por comisiones creció en un 9% alcanzando la suma de USD 510.4 millones, dicho crecimiento se explica por una mayor base salarial, la cual se ha incrementado en la región en promedio un 18%. Colombia presenta un caso particular, dados los cambios que ha sufrido el porcentaje de comisión, producto del incremento del costo del seguro de invalidez y sobrevivencia.

Por otro lado, los gastos administrativos crecieron un 2%, explicado principalmente por la indexación de los gastos a la inflación. El retorno neto de las inversiones fue positivo, creciendo un 257% al alcanzar la suma de USD 44.4 millones, producto de la recuperación de los mercados durante el primer trimestre y un buen tercer trimestre, el cual se ve reflejado en el retorno de la reserva legal de pensiones.

Los activos administrados ascendieron a USD 78.7 billones, pertenecientes a más de 11 millones de clientes en Latinoamérica, distribuidos así: Chile contribuye con USD 35 billones y 1.9 millones de clientes, México con USD 22.7 billones y 6.2 millones de clientes, Perú con USD 11 billones y 1.4 millones de clientes, Uruguay con USD 1.6 billones y 284 mil afiliados y por último Colombia con USD 8.2 billones de activos administrados pertenecientes a 1.3 millones de clientes.

Cabe recordar que los resultados que se ven reflejados en GRUPO SURA que corresponden a SURA Asset Management España son producto del desempeño operacional de cada uno de los negocios, efectos contables de la estructura de adquisición, así como también el efecto de la valoración de la inversión para GRUPO SURA que posee un 67.32% de esta filial.